

Freiberuflicher Vertriebsmitarbeiter B2B-Telesales (m/w)

Du bist kommunikativ? Du hast Spaß am Telefonvertrieb? Dann bist du vielleicht genau der / die Richtige für diese Aufgaben:

- Ansprache und Betreuung von Neu- und Bestandskunden am Telefon
- Betreuung des gesamten Vertriebsweges von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Unterstützung bei der Durchführung von Kampagnen (z.B. Neukunden- oder Upgrade-Angebote, Produktneuheiten)
- Eigenverantwortliche Pipelinepflege und Umsetzung der vorgegebenen Umsatzziele
- Pflege der Kundendaten und Dokumentation in CRM-System

Deine Qualifikation:

- Abgeschlossene (kaufmännische) Berufsausbildung
- Erste Berufserfahrung im Telesales, idealerweise im e-Commerce / Shopsysteme
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und kundenorientiertes, selbstbewusstes Auftreten
- Freude am Verkauf sowie abschlussorientierte und zielgerichtete Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit den MS-Office Produkten und einem CRM-System
- Deutsch verhandlungssicher, gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift